

A top-down photograph of a person lying on their back on a cobblestone street. They are wearing a red and white striped sweater, dark jeans, white socks, and brown leather shoes. Their hands are on a silver laptop, which is open on their lap. The scene is lit with warm, golden light, suggesting late afternoon or early morning. The cobblestones are irregular and greyish-brown. A small, dark, circular object is visible on the ground to the left of the laptop.

KONSULTRAPPORTEN

H1 2017



brainville

Sammanfattning

Samhället utvecklas idag snabbare än någonsin tidigare. Nya trender, tjänster, innovationer och behov förändrar traditionella mönster och skapar möjligheter för både företag och privatpersoner. Under de senaste åren har vi sett en stark positiv utveckling inom egenföretagande och konsultbranschen; antalet personer som är egenanställda har ökat från cirka 4 000 till över 34 000 mellan 2011 och 2016 (Branschorganisationen Egenanställningsföretagen).

Samtidigt är kvalificerade konsulttjänster en av de sektorer på den svenska arbetsmarknaden som har vuxit snabbast under de senaste 40 åren. En grundläggande orsak till utvecklingen är den alltmer rörliga ekonomin som kräver flexibel specialistkompetens, vilket driver på utvecklingen och motiverar duktiga och snabblärdade individer att starta eget.

I den här rapporten kartlägger Brainville – nordens största plattform och handelsplats för konsulter – trender, utbud, efterfrågan och arvoden inom den nordiska IT-konsultmarknaden.

”Utvecklingen vi nu ser är till stor del ett resultat av digitaliseringen och plattformsekonomin som växer fram. När marknaden blir mer rörlig och flexibel ser många experter möjligheten att bygga en slags gig-karriär som man själv bestämmer över. För individen blir jobbet mer av ett självförverkligande äventyr och för samhället innebär det en form av kompetenseffektivisering; den samlade kunskapen tillvaratas på ett bättre sätt.”

– Manuel de Verdier, vd och medgrundare av Brainville

Innehåll

Inledning	4
Möjligheterna störst i Stockholm.....	5
Rollerna med störst efterfrågan: topp 10	6
Systemutveckling: de mest efterfrågade kunskaperna just nu	6
Störst chans för nya uppdrag i mars	7
Flexibilitet ökar chansen ytterligare	7
Så värderar IT-konsulter sitt arbete	8
4 tips som stärker din kundbas	8
Kontakt.....	9
Om Brainville	9
Om rapporten	9

Inledning

Den kunskapsintensiva konsultsektorn expanderar snabbt i takt med att nya affärsmodeller, trender och behov växer fram på marknaden. Allt fler företag och organisationer väljer att upphandla konsulter för att följa med i utvecklingen och fortsätta vara konkurrenskraftiga, särskilt inom IT-sektorn där utvecklingen går som snabbast och behoven är som störst.

Samtidigt får både gig- och plattformsekonomin ett allt större fäste i samhället och hittills har redan över 700 000 svenskar tagit uppdrag via en nätbaserad plattform (Foundation for European Progressive Studies & Unionen 2016). Traditionell karriär, hög lön och chefsjobb är inte längre definitionen av framgång, utan snarare meningsfullhet och trivsel både på och utanför arbetsplatsen. Flexibilitet, möjligheten att själv välja arbetstider, tempo och uppgifter har seglat upp och blivit viktiga parametrar när det gäller valet av jobb.

Idag finns över 50 000 registrerade aktiebolag i konsultsektorn, varav 85 % har färre än 5 anställda. Kvalificerade konsulttjänster är en av de sektorer på den svenska arbetsmarknaden som har vuxit snabbast under de senaste 40 åren – från knappt 100 000 till drygt 250 000 heltidsekvivalenter eller cirka 300 000 yrkesverksamma (Svensk konsultsektor i ny belysning 2016).

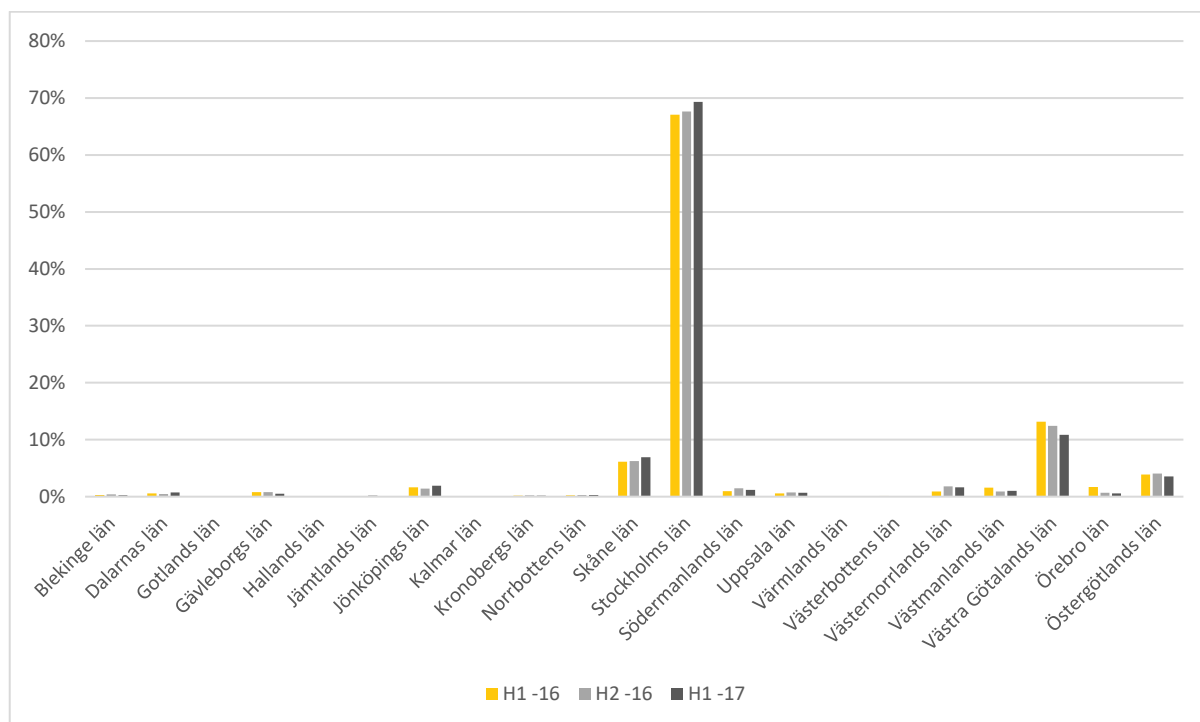
Utvecklingen tyder på att många företag ser det som en allt större utmaning att ständigt hålla sig à jour med omvärldens ökande komplexitet och krav. Den snabbväxande marknaden gör helt enkelt att det blir alltför svårt, kostsamt eller tidskrävande att bygga upp tillräcklig intern kapacitet och kompetens, varför behovet av specialiserade konsulter utifrån ökar.

Det ökande behovet av snabbväxande kompetens och framväxten av plattformsekonomin i kombination med den nya synen på arbetslivet bland allt fler, i huvudsak yngre generationer, har lett till en explosionsartad ökning av egenanställda och konsulter. Under det senaste året ökade antalet egenanställda med 35 % och sedan 2011 är den totala ökningen omkring 700 %, enligt en sammanställning av Novus och branschorganisationen Egenanställningsföretagen.

Brainville har som Nordens största plattform för konsulter och konsultköpare stor insikt i branschens historia och utveckling, efterfrågade kompetenser och rådande arvoden. Genom denna rapport vill vi sprida all denna kunskap och förenkla tillvaron för Sveriges och övriga nordens konsulter och konsultköpare.

Möjligheterna störst i Stockholm

Majoriteten av de utannonserade IT-uppdragen finns inte helt oväntat i storstadsregionerna Stockholm (69 %), Göteborg (11 %) och Malmö (7 %), med kraftig övervikt i Stockholmsregionen.



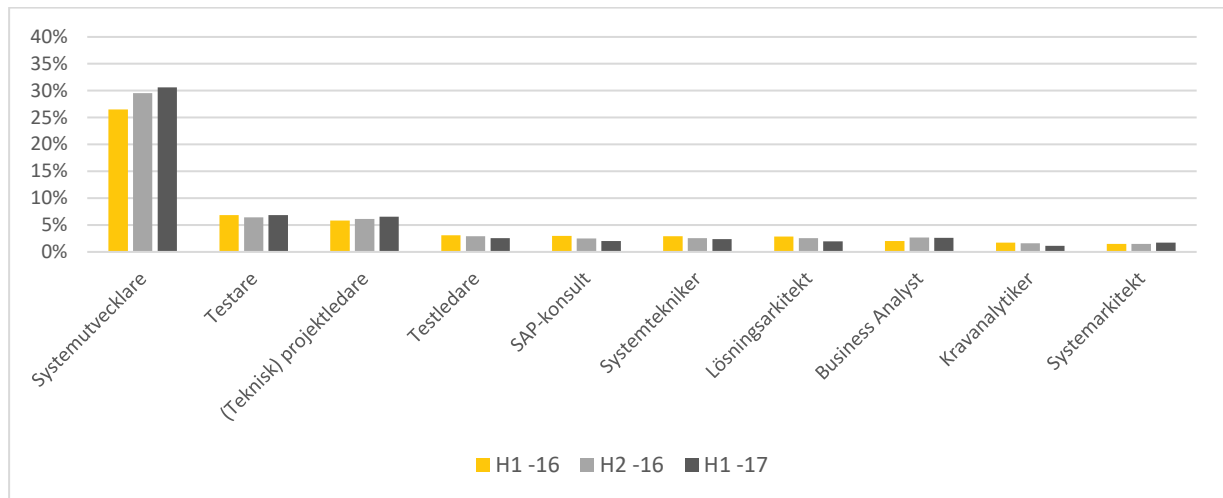
Visar alla IT-uppdrag i Brainvilles plattform fördelat på region.

Stockholms tech-scen växer snabbt och [betraktas som en av världens hetaste](#) just nu. Tidigare har Financial Times [beskrivit](#) Stockholm som "the unicorn factory", givet födseln av framgångssagor som Skype, Spotify, Klarna, Mojang och King. Under 2016 nådde intresset för regionen rekordnivåer med investeringar som uppgick till 1,4 miljarder USD. Det är det högsta beloppet någonsin och innebär en 700-procentig ökning på 4 år. 54 % av alla investeringar i Nordens tech-landskap gick till Stockholm under 2016 (Invest in Stockholm).

Stockholms förmåga att bygga upp framgångsrika tech-företag har gjort staden till ett nordiskt tech-centrum och sedan flera år tillbaka är mjukvaru- och systemutvecklare ett av Stockholms vanligaste yrken (SCBs yrkesregister). Samtidigt växer behovet av fler erfarna och utbildade programmerare snabbt. Saknar man kunskaper finns det ändå goda chanser att få ett jobb inom området, givet att man har ett intresse och viljan att lära sig.

Kompetensbristen har exempelvis lett till att företag börjat ta till nya drastiska metoder för att möta behovet; bland annat så har Academy startat en intensivutbildning på 3 månader där de skolar om exempelvis frisörer till programmerare. Det finns en mängd liknande exempel som alltså bygger på en form av Accelerated Learning, där man utbildas 12 timmar om dagen 7 dagar i veckan under 10–20 veckor för att sedan i praktiken bli garanterad arbete.

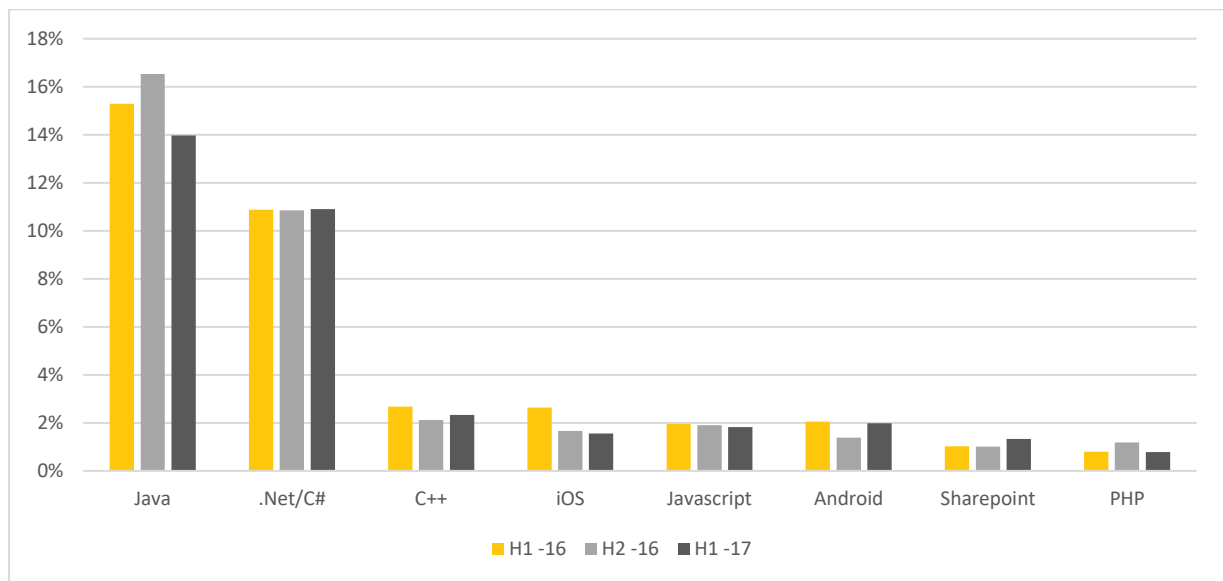
Rollerna med störst efterfrågan: topp 10



Visar andel av det totala antalet uppdrag inom IT på Brainvilles plattform.

Systemutveckling: de mest efterfrågade kunskaperna just nu

Kartläggningen visar att efterfrågan på systemutvecklare med kunskap inom **Java** är störst (15 %) följt av **.NET/C#** (11 %), under den senaste mätperioden: H1 2017.



Visar andel systemutvecklare-uppdrag som efterfrågar kunskap inom respektive område.

I Sverige råder det en allmän brist på systemutvecklare och programmerare, till stor del på grund av den generella digitaliseringen och automatiseringen av i stort sett alla samhällsfunktioner.

I takt med att allt fler företag valt att arbeta med plattformar baserade på fri mjukvara har behovet av Java-utvecklare ökat. I dagsläget är Java ett av de mest välkända utvecklingspråken, och dessutom har Java varit ett av de största programmeringsspråken under många år vilket gör att det finns en stor mängd befintlig kod som behöver förvaltas och utvecklas. Därför är systemutvecklare med kunskap inom Java mycket eftertraktade, vilket också bekräftas i denna sammanställning.

För den som är kreativ och gillar att lösa problem finns goda möjligheter att få roliga uppdrag som Java-utvecklare inom allt från spel och appar till säkerhetskritiska banksystem.

Störst chans för nya uppdrag i mars

Antalet publicerade annonser är som absolut störst i februari, mars och september – det vill säga inte helt oväntat tidig vår och höst, även om de är relativt jämnt fördelade under hela året bortsett från sommarmånaderna juli och augusti. Både när det kommer till antalet nya annonser och antalet tillträdna tjänster ligger mars i topp.

Uppdrag publiceras:

Månad	Andel (%)
Jan	7,88
Feb	9,5
Mar	9,69
Apr	9,04
Maj	9
Jun	9,06
Jul	4,53
Aug	6,55
Sep	9,22
Okt	8,93
Nov	8,72
Dec	7,89

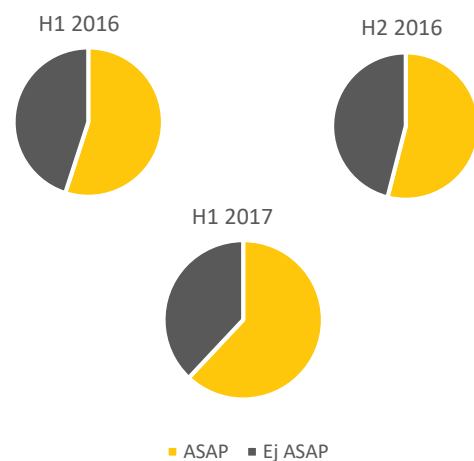
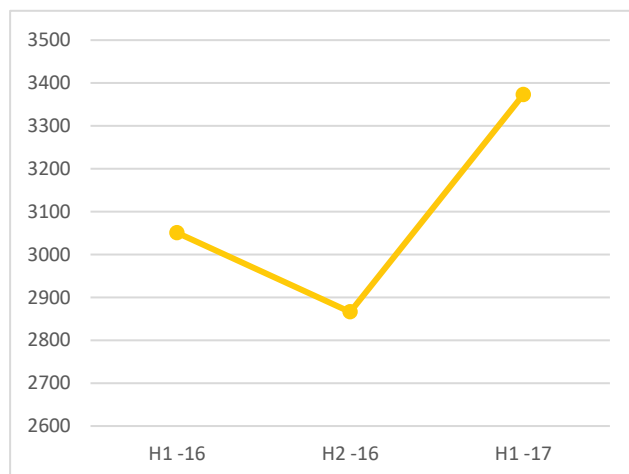
Uppdrag tillträds:

Månad	Andel (%)
Jan	9,02
Feb	9,69
Mar	10,16
Apr	8,62
Maj	9,50
Jun	8,35
Jul	4,19
Aug	5,71
Sep	9,40
Okt	8,98
Nov	8,58
Dec	7,80

Flexibilitet ökar chansen ytterligare

Andelen ASAP-uppdrag, det vill säga projekt som uppdragsgivaren önskar inleda omedelbart, uppgick till 62 % under första halvåret 2017 – vilket är en ökning jämfört med 2016 där motsvarande andel var 53 % (H1) respektive 55 % (H2).

Antal ASAP-uppdrag:



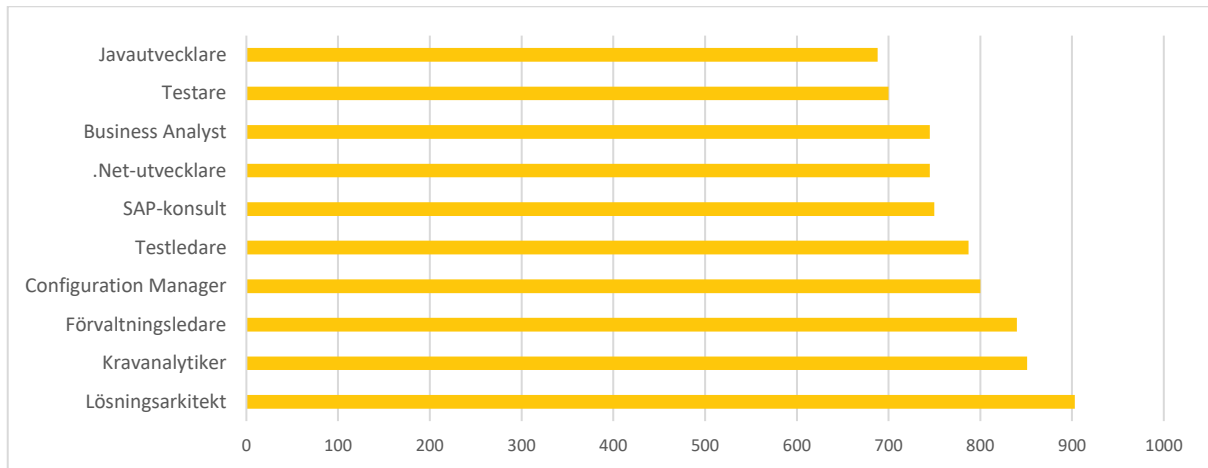
Det innebär att konsulter som är flexibla och snabbt kan ta nya sig an nya uppdrag på kort varsel har en konkurrensfördel som maximerar chansen till fler spännande uppdrag.

Så värderar IT-konsulter sitt arbete

Konsulter verksamma som Förvaltningsledare, Lösningsarkitekt och Kravanalytiker tar högst betalt baserat på snittet under de tre senaste mätperioderna – det vill säga under hela 2016 och första halvåret 2017. Tittar man enbart på den senaste mätperioden, första halvåret 2017, är det samma roller som toppar listan.

Som synes påverkar inte korta tillträdestider, det vi kallar ASAP-uppdrag, priset nämnvärt.

Konsulternas offertpriser (per timme) H1 2017:



Baserat på efterfrågat pris i konsulternas offerter. Det faktiska priset kan skilja sig beroende på vad partnerna sedan avtalar med varandra.

4 tips som stärker din kundbas

Bestämde du dig nyligen för att testa på livet som egenkonsult? Brainvilles grundare Manuel de Verdier har sammanställt 4 viktiga framgångstips:

1. Bygg ett nätverk - på rätt sätt

De flesta går in i nätverkanter med attityden "Hur kan denna person hjälpa mig?". Kom ihåg att nätverkande handlar om att bygga relationer. Tänk därför istället "Hur kan jag hjälpa hen?" utan att förvänta dig en gentjänst.

2. Teama upp dig med andra konsulter

Ta kontakt med konsulter som jobbar med samma kunder som du, men som inte konkurrerar med dig. Om du till exempel är en webbdesigner kan en lämplig partner vara exempelvis programmerare. På så sätt kan ni ta del av varandras kundbas och få en konstant ström av nya uppdrag därifrån.

3. Skapa megalojala kunder så du har möjlighet att välja mellan uppdrag

Bygg en lojal kundbas genom att göra dig själv oersättlig med den service du erbjuder. Här handlar det inte om att vara tillgänglig dygnet runt. Istället gäller det att se till att jobbet blir gjort till 110% enligt dina kunders önskemål och förväntningar – överlevera och var inte rädd för att bjussa på din kunskap i början.

4. Våga tacka nej

Det kan låta motstridigt, men för att utöka din kundbas bör du tacka nej till uppdrag. Eller rättare sagt tacka nej till fel uppdrag. Fel uppdrag innebär mindre debiterad tid, dåliga referenser och lägre motivation för dig. Så var noga med att välja dina uppdrag med omsorg – i längden blir alla nöjda.

Kontakt

För frågor kring innehållet i denna rapport, vänligen kontakta:

Manuel De Verdier, VD Brainville
manuel@brainville.com

Om Brainville

Brainville är nordens största plattform och handelsplats för konsulter – vår tids äventyrare. I ett snabbt föränderligt samhälle som ständigt utmanas av nya genombrott och behov har efterfrågan på människor med vissa särskilda förmågor blivit allt större. Genom Brainville hittar attraktiva individer spännande uppdrag och uppdragsgivare – enkelt och snabbt. För konsulter är Brainville ett värdefullt redskap som utvecklar det personliga varumärket och möjliggör spännande utmaningar. För uppdragsgivare är plattformen en viktig källa till de bästa konsulterna och rätt färdigheter. Bolaget grundades 2012 och tjänsten används idag av tiotusentals konsulter och uppdragsgivare.

Om rapporten

De data som presenteras i denna rapport är baserade på riktiga uppdrag från Brainvilles plattform, mätt och redovisat över tre perioder: januari-juni 2016, juli-december 2016 och januari-juni 2017. På Brainville publiceras tusentals uppdrag varje månad från hundratals olika aktörer, och plattformen innehåller idag över 12 000 konsultbolag.